SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
SENA REGIONAL TOLIMA

Sistema de Gestión
de la Calidad

Nombre del Programa de Formación: **COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR**

Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

Resultado de Aprendizaje: RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

Nombre del Aprendiz ALEX YULIAN MARTINEZ SOLARTE **No. de Ficha:** 2667816
Fecha: 27 de Octubre de 2022

Instructor: EDINSON CHACON GARZON

EVALUACION DE CONOCIMIENTOS PREVIOS

COMO SER UN EMPRENDEDOR

Responda cada una de las preguntas. Si desea RESPONDALAS CON SUS PROPIAS PALABRAS (ES LA MEJOR FORMA DE CONCEPTUALIZAR LA ACTIVIDAD)

1. Identifica las principales actividades de su vida cotidiana.
R//
Mi principal actividad es estudiar todos los dias mejora y ser el mejor estudiante.
.
2. Plantea objetivos a corto, mediano y largo plazo.
R// Corto plazo quiero terminar el colegio.
Mediano plazo deseo ingresar a la Universidad y poder conseguir un trabajo estable.
Largo plazo viajar y poder tener una finca en el campo.
.
3. Expresa sus conocimientos sobre la visión personal y sus motivaciones.
R// Me considero una persona trabajadora con ganas de salir adelante y mis motivaciones es trabajar y tener una buena calidad de vida.

firma			